



**株式会社メイテンス**  
**BtoB企業様専用**  
**Web広告ソリューション ExLead**  
(エクスリード)

～アドテクノロジーとAIを活用したBtoB向けマーケティングソリューション～

# Exlead (エクスリード) BtoB専門 選択型ターゲティング広告



## AI技術

- 職種
- 業種
- その他



## 活用方法

- 商品認知度、興味度の向上
- 自社WEBサイトの引き合い増加
- ECサイトへの集客
- 特定ターゲットに向けての新商品告知
- 特定ターゲットに向けての既存商品の再告知
- 自社が出展する展示会の来場者の集客
- 特定職種の人材の求人募集
- 顧問先の拡大

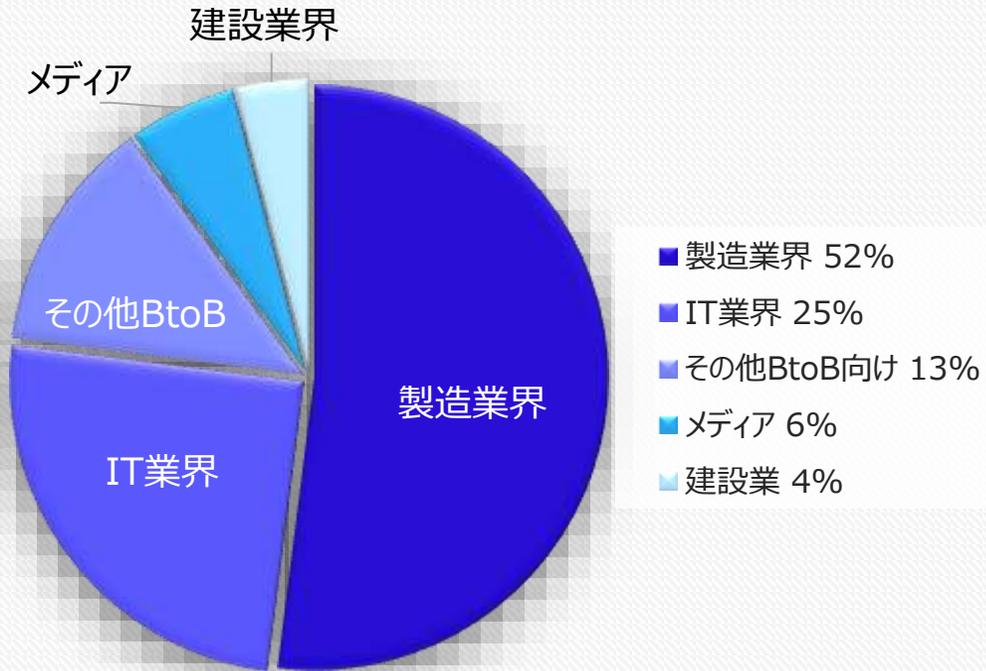
## 位置情報

などのBtoBに特化した広告活用

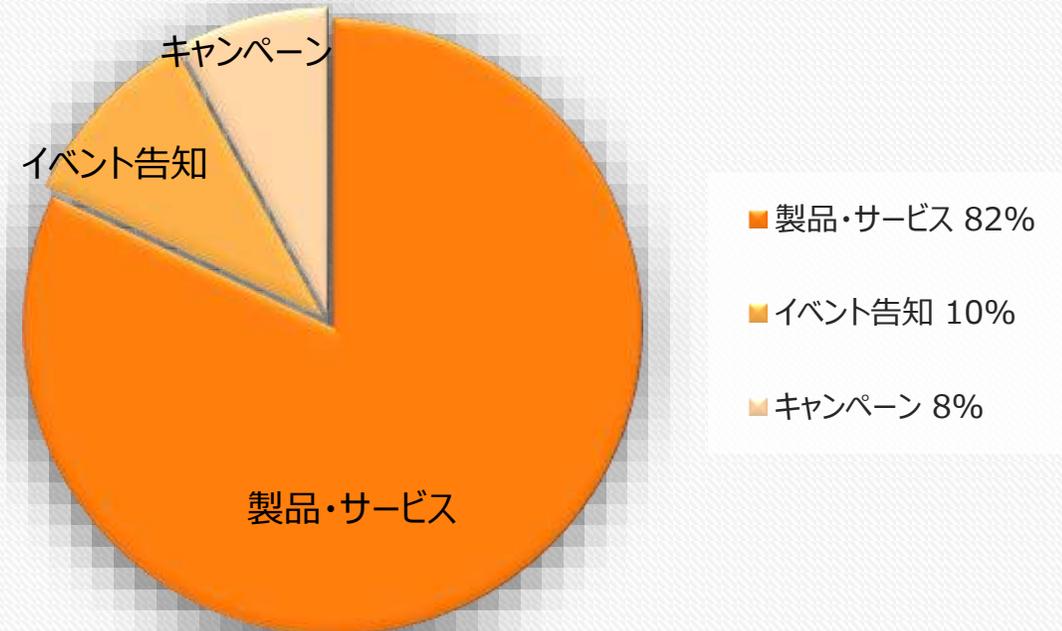
# 利用業種・PR内容の割合表

ご利用企業の100%がBtoB企業様となっております。  
 主に商品のPRで、定常的なPR手法としてご利用いただくケースが多い広告ソリューションとなっております。

## 利用業種の割合

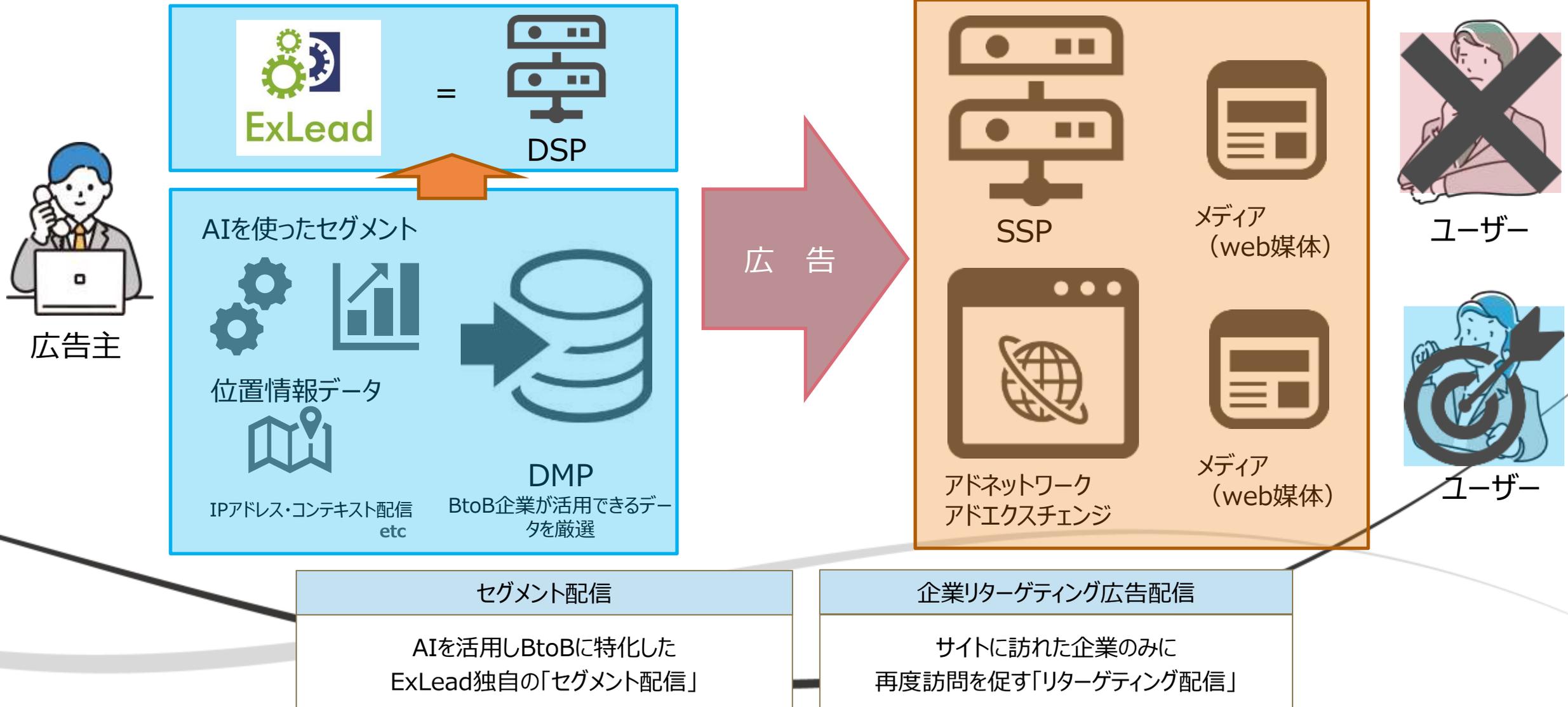


## PR内容



# BtoB専用広告配信ソリューション エクスリードとは

BtoB向けに最大限活用できる様々な職業・業種データ（約140種以上の分類）を利用できるweb広告です。



# 選択可能なオーディエンス配信セグメント

AIが抽出した職種や業種に関わるワードやトピックをAIで更に分析して該当のターゲットに向けて配信します。



全国の約1,600箇所の工業団地や大学の位置情報を収集することでターゲティング広告を実現しています。



## AI技術

- 職種
- 業種
- その他



• 位置情報

# エクスリードで出来ることと強み

## Web広告配信

- ・オーディエンス配信
- ・企業リターゲティング配信
- ・AI配信

## クリエイティブ

- ・静止画バナー制作
- ・導入事例制作  
(ホワイトペーパー)



## サイト・配信分析

- ・配信レポート
- ・アクセス企業分析
- ・LPヒートマップ

## 改善施策

- ・運用は全てメンテナンスで行います。

## 1、膨大なデータとセグメント

AIをはじめ、位置情報データやIPアドレス、名刺データなどを利用した大量のデータ（数千万データ）を職業・業種、エリアに分けてセグメントを構築しているため、多種多様な配信が可能です。

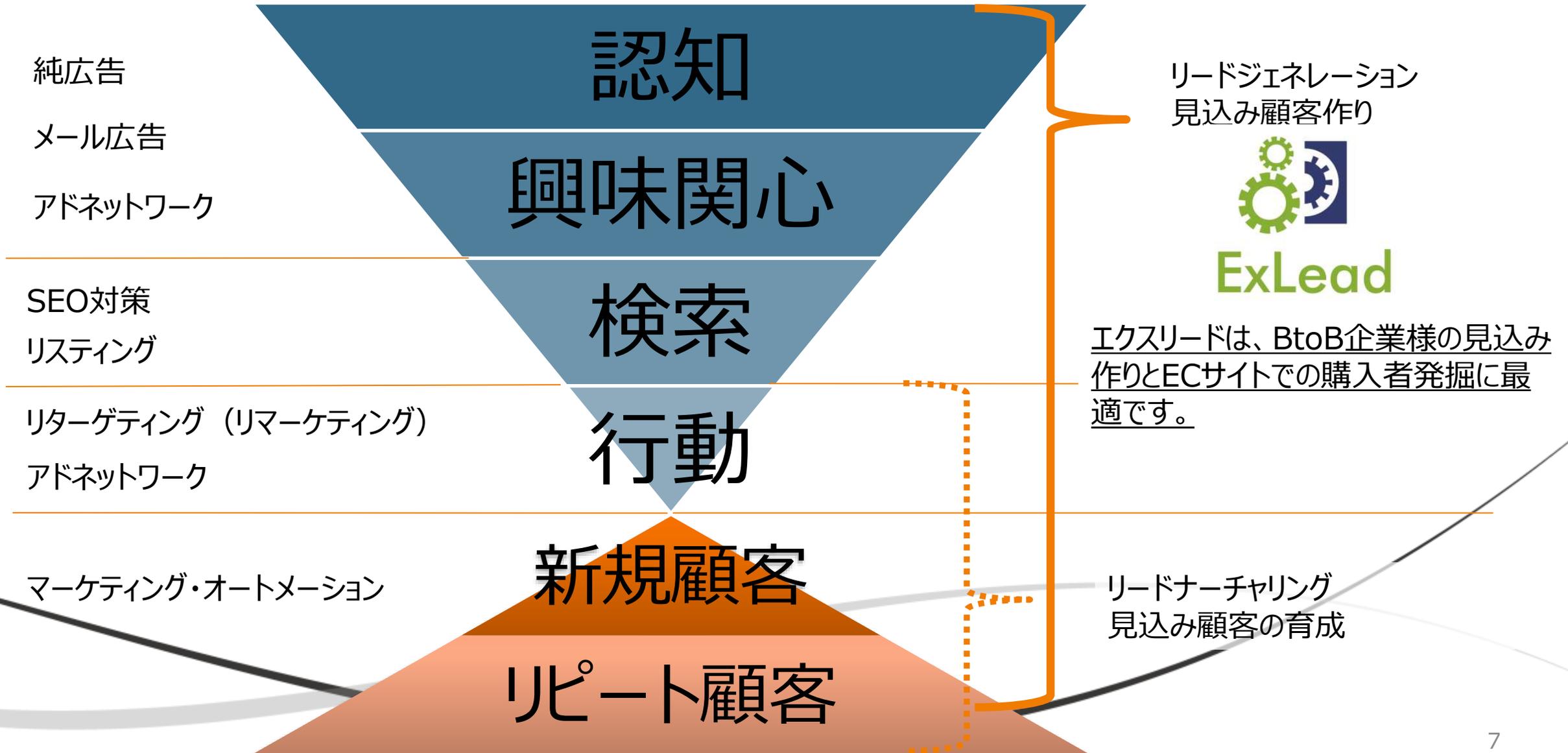
## 2、鮮度の高いデータ

収集したデータは、毎月古くなったデータを削除し、新しいデータを追加しているため、配信対象のユーザーは、常に鮮度の高いアクティブな対象者となります。

## 3、決定権者へのアプローチが可能

収集先のデータ提供元も順次増やしております。様々な業種・職種を組み合わせ、御社商品・サービスの購入に関わる決定権者へのアプローチが充実しています。

# WEB広告のエクスリードの役割



# WEB広告のエクスリードの役割：見込顧客の創出

課題意識を持っているユーザーは  
自ら検索や展示会などに向かって情報収集をします。

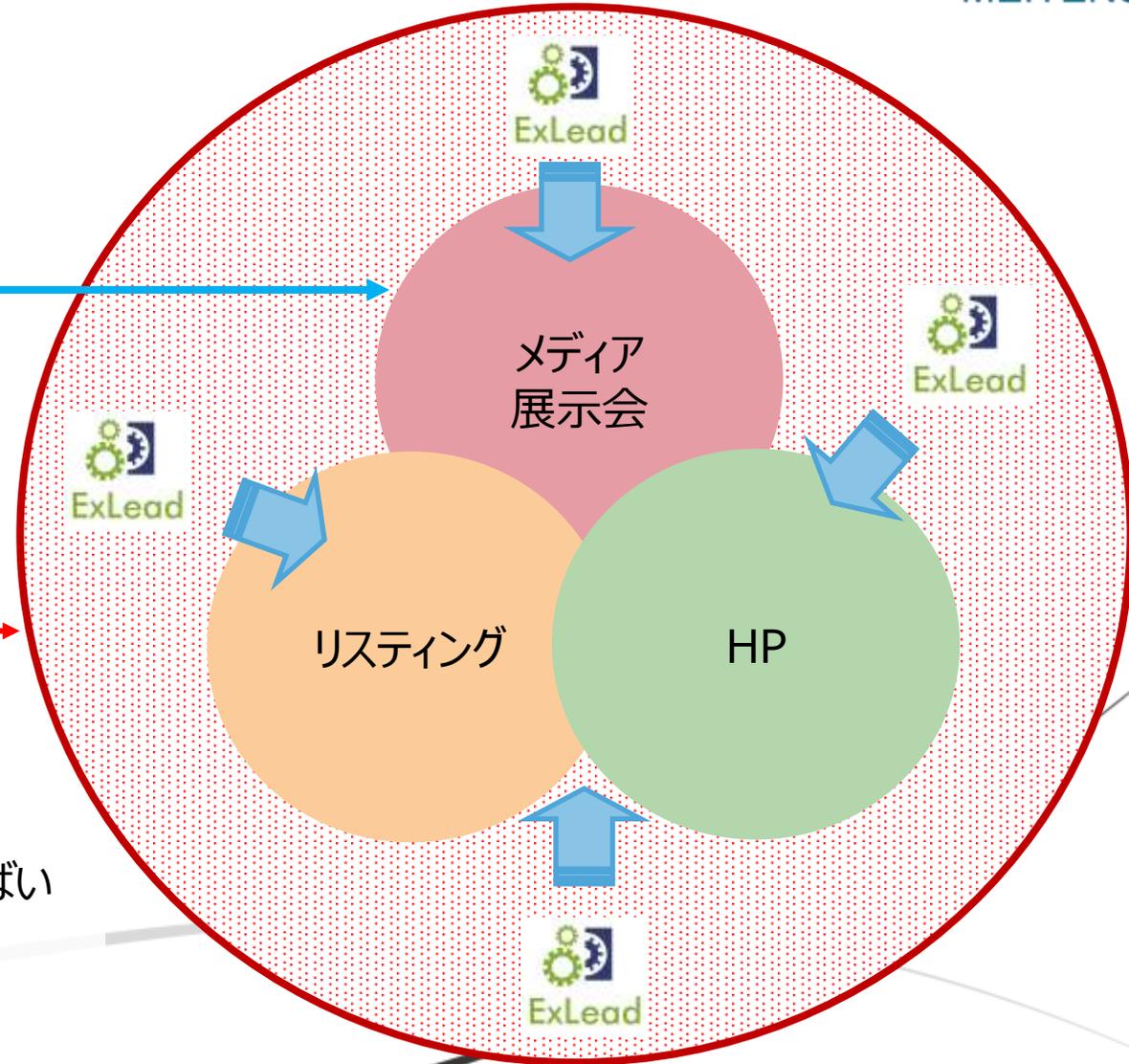
一方「存在すら知らない」「現状のものが当たり前」になっているユーザーは、「探す」という行動すらしません。

つまり、「認知」「興味・関心」がないユーザーとなります。

 内のユーザーは、  
新規のユーザーであり、売り上げ拡大のチャンスがあるゾーン。

「認知」してもらい「興味・関心」をわいてもらうサイクルを作らなければいけません。

さらに、現状の販促活動をより効率的に活かすことができます。



# ExLead : 地域

## 全セグメント対応

エリア	県
北海道・東北地方	北海道
	青森県
	山形県
	秋田県
	宮城県
	岩手県
	福島県
関東地方・北関東地方	東京都
	神奈川県
	千葉県
	埼玉県
	茨城県
	群馬県
	栃木県
中部地方	静岡県
	愛知県
	岐阜県
	山梨県
	長野県
	新潟県
	福井県
	富山県
石川県	

エリア	県
関西地方	大阪府
	兵庫県
	京都府
	奈良県
	滋賀県
	三重県
	和歌山県
中国地方	広島県
	岡山県
	島根県
	鳥取県
	山口県
四国地方	愛媛県
	香川県
	高知県
九州・沖縄地方	徳島県
	大分県
	宮崎県
	福岡県
	長崎県
	熊本県
	鹿児島県
	佐賀県
沖縄県	

エリア	県
地域	全国
	北海道・東北地方
	関東地方・北関東地方
	中部地方
	関西地方
	中国地方
	四国地方
	九州・沖縄地方

広告効果、配信数を保証するものではありません。  
何卒、ご理解のほど宜しくお願いします。

# ExLead : AI職種 (約40種)

職種分類_大	職分類_小
製造業：技術系	製造・生産
	生産管理
	研究職
	開発職
	設計職
	エンジニア
	技術工・技術者
	設備関連職
管理的職業従事者 職位	経営層（経営者・経営幹部、CXO・取締役・役員以上）
	意思決定者(部長職)
	管理職(係長・リーダー職)
	役職なし
	店長
販売従事者	営業職
	販売職
サービス職業従事者	サービス業従事者
	飲食サービス職
	ホテル業従事者
事務従事者	販促企画・マーケティング
	広報・IR
	人事・労務
	総務
	財務・経理・会計
	事務職全般及び管理部門
	バックオフィス勤務
	通信サービス職
	経営企画
	購買

## ◆セグメント概要

経営層（経営者・経営幹部、CXO・取締役・役員以上）

管理職(係長・リーダー職)

製造・生産

研究・開発・設計

営業職

ホテル業従事者

人事・労務

総務

財務・経理・会計

医療・福祉関連職

法務

公認会計士・税理士

保育士

情報セキュリティ関連職・ITエンジニア

倉庫作業・管理業職

etc...

などの職種をターゲティングして配信が可能です。

詳細なセグメント表に関しましては別紙をご参照ください。

# ExLead : AI業種 : 製造業 (約23種)

ターゲット	セグメント概要
食料品製造業	畜産食料品製造業 水産食料品製造業 野菜缶詰・果実缶詰・農産保存食料品製造業 調味料製造業 糖類製造業 精穀・製粉業
飲料・たば	金属製品製造業 ブリキ缶・その他のめっき板等製品製造業 洋食器・刃物・手道具・金物類製造業 暖房装置・配管工事用附属品製造業 建設用・建築用金属製品製造業 (製缶板金業を含む) 金属素形材製品製造業 金属被覆・彫刻業, 熱処理業 (ほうろろ鉄器を除く) 金属線製品製造業 (ねじ類を除く) ボルト・ナット・リベット・小ねじ・木ねじ等製造業
繊維工業	はん用機械器具製造業 ボイラ・原動機製造業 ポンプ・圧縮機器製造業 一般産業用機械・装置製造業
	生産用機械器具製造業 農業用機械製造業 (農業用器具を除く) 建設機械・鉱山機械製造業 繊維機械製造業 生活関連産業用機械製造業 基礎素材産業用機械製造業 金属加工機械製造業 半導体・フラットパネルディスプレイ製造装置製造業
	業務用機械器具製造業 事務用機械器具製造業 サービス用・娯楽用機械器具製造業 計量器・測定器・分析機器・試験機・測量機械器具・理化学機械器具製造業 医療用機械器具・医療用品製造業 光学機械器具・レンズ製造業 武器製造業

## ◆セグメント概要

清涼飲料製造業  
製糸業, 紡績業, 化学繊維・ねん糸等製造業  
家具・装備品製造業  
パルプ製造業  
医薬品製造業  
工業用プラスチック製品製造業  
ゴムベルト・ゴムホース・工業用ゴム製品製造業  
なめし革製造業  
ガラス・同製品製造業  
表面処理鋼材製造業  
電線・ケーブル製造業  
金属素形材製品製造業  
ポンプ・圧縮機器製造業  
半導体・フラットパネルディスプレイ製造装置製造業  
電子デバイス製造業  
産業用電気機械器具製造業  
自動車・同附属品製造業 etc...

詳細なセグメント表につきましては別紙をご参照ください。

などの業種をターゲティングして配信が可能です。

# ExLead : AI業種 : 建設・不動産業 (約26種)

ターゲット	セグメント概要
総合工事業	一般土木建築工事業 土木工事業 (舗装工事業を除く) 舗装工事業 建築工事業(木造建築工事業を除く) 木造建築工事業 建築リフォーム工事業
職別工事業	大工工事業 とび・土工・コンクリート工事業 鉄骨・鉄筋工事業 石工・れんが・タイル・ブロック工事業 左官工事業 板金・金物工事業 塗装工事業 床・内装工事業
設備工事業	電気工事業 電気通信・信号装置工事業 管工事業 (さく井工事業を除く) 機械器具設置工事業
建築材料・鉱物・金属材料等卸売業	建築材料卸売業 化学製品卸売業 石油・鉱物卸売業 鉄鋼製品卸売業 非鉄金属卸売業 再生資源卸売業
建築器具卸売業	発掘, 道路建設, 掘削の土木建設及び破碎機, 摩砕機, 選別機などの鉱山機械を卸売する事業所
不動産取引業	建物売買業, 土地売買業 不動産代理業・仲介業

## ◆セグメント概要

土木工事業 (舗装工事業を除く)  
 舗装工事業  
 建築工事業(木造建築工事業を除く)  
 木造建築工事業  
 建築リフォーム工事業  
 大工工事業  
 とび・土工・コンクリート工事業  
 鉄骨・鉄筋工事業  
 左官工事業  
 板金・金物工事業  
 塗装工事業  
 床・内装工事業  
 電気工事業  
 機械器具設置工事業  
 建物売買業, 土地売買業  
 不動産代理業・仲介業  
 不動産管理業  
 etc...

などの業種をターゲティングして配信が可能です。

詳細なセグメント表につきましては別紙をご参照ください。

# ExLead : AI業種 : その他セグメント (約45種)

ターゲット	セグメント概要
農業	耕種農業 畜産農業 農業サービス業 (園芸サービス業を除く) 園芸サービス業
林業	育林業 素材生産業 特用林産物生産業 (きのこ類の栽培を除く) 林業サービス業
漁業	海面漁業 内水面漁業
水産養殖業	海面養殖業 内水面養殖業
鉱業、採石業、砂利採取業	金属鉱業 石炭・亜炭鉱業 原油・天然ガス鉱業 採石業、砂・砂利・玉石採取業 窯業原料用鉱物鉱業
電気業	電気業の管理, 補助的経済活動を行う事業所 電気業
ガス業	ガス業の管理, 補助的経済活動を行う事業所 ガス業
熱供給業	熱供給の管理, 補助的経済活動を行う事業所 熱供給業
水道業	上水道業 工業用水道業 下水道業

## ◆セグメント概要

農業  
 鉱業, 採石業, 砂利採取業  
 電気業  
 ガス業  
 水道業  
 放送業  
 情報サービス業  
 映像・音声・文字情報制作業  
 鉄道業  
 道路旅客運送業  
 航空運輸業  
 倉庫業  
 繊維・衣服等卸売業  
 飲食料品卸売業  
 機械器具卸売業  
 宿泊業  
 飲食店  
 etc...

などの業種をターゲティングして配信が可能です。

詳細なセグメント表につきましては別紙をご参照ください。

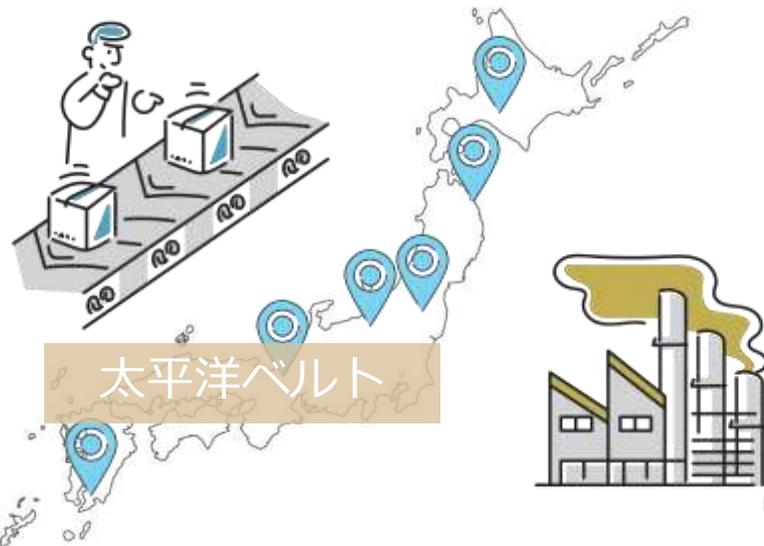
# ExLead : 工業団地ターゲティング

日本全国の約1,600箇所ある工業団地の位置情報を利用し、スマートフォン（SP）へのターゲティングが可能となります。

- ・配信対象の工業団地は1600箇所
- ・位置情報を利用してスマートフォン（SP）へターゲティング

製造業の生産現場が主なPRのターゲットとなり、ターゲットが利用するスマートフォンに御社広告を配信します。

製造業での主なPR方法はPCが中心でしたが、工業団地ターゲティングの利用により、PCだけではなくスマートフォンでも有効なターゲティングが可能になります。



全国約1600箇所ある工業団地の位置情報を収集して、その場所にいたユーザーにPRが可能となります。



PRESIDENT Online

9 爆笑できない太田光の「裏口入学問題」

10 名門・開成中が「専業主夫」を出題した理由

ランキング一覧>

選択可能な職種は約220種類!

的確なターゲティング広告で御社サービス・ビジネスを成功へ導く!

— BtoB専用のターゲティング広告 —

**ExLead-DSP**

エクスリード

▶ 成功への近道! 無料トライアル実施中!

インフォメーション PR

"音を愉しむ"時計シチズンカンパノラのミニッツリピーターとは

# ExLead : サイエンス・ターゲティング/文系ターゲティング

全国の文系大学や理系学部、研究所、研究施設をマッピングして配信を実現しています。



## 位置情報を利用してスマートフォン（SP）へ配信

・配信対象のセグメントは文系・理系含め約300

### 【用途】

- ・新卒採用のPR
- ・新卒向け求人ページ、説明会予約ページへの送客
- ・認知拡大、ブランディング
- ・研究用途に利用する各種の分析機器、実験機器、計測機器、加工・製造機器などのPR etc...

### 【ターゲット】

- サイエンス・ターゲティング  
理系学部の学生や教授が主なPRのターゲット
- 文系大学ターゲティング  
文系大学の学生がPRの主なターゲット

※詳細はセグメント表をご確認ください。

# ExLead : 企業名ターゲティング配信

貴社が持っているハウスリストに対してPRができるサービスです。

配信先として、貴社のPRしたい企業名を前株・後株をつけてご指定ください。

例：食品メーカーリスト

〇〇サービス株式会社  
株式会社▼▼食品  
株式会社〇〇フード  
※※飲料株式会社

例：ホテル・旅館リスト

〇〇ホテル株式会社  
株式会社▽▽旅館  
株式会社◇◇ビジネス  
株式会社〇〇温泉ホテル

## 【活用方法例】

企業リストが属している業界に特化したPRをし、業種・職種配信とは違った広告を打ち出すetc。  
また別途オプションでクリックされた一部の企業リストの抽出も可能です。

### ※注記

- ・配信設定には、少々お時間をいただくようになります。また、200社以上の指定も可能ですが、設定にはあらかじめお時間をいただくようになります。
- ・50～200社単位でご指定ください。
- ・IPアドレスを元に配信をするため全リストには配信ができない場合がございます。
- ・オプションの「クリック企業名」に関しては判別できた一部の共データになります。

# ExLead配信機能とメリット

見込み客を自社サイトに集客できます。



## オーディエンス配信

様々なデータを基に、特定の属性やステータスを持つユーザーのみへターゲティングした広告配信



## リターゲティング配信

企業リターゲティング広告配信サイトに訪れた企業のみ再度訪問を促す「リターゲティング配信」

認知・興味の拡大と向上

新規見込顧客の発掘

既存顧客の流出防止

再購入、追加購入の促進

# エクスリード 静止画バナー広告

入稿バナーサイズ (各サイズのデータ容量 : 50kbまで、png , gif , jpg)

バナーは弊社で作成いたします。以下をご用意ください。

ご用意いただくもの

カタログ or 販促用資料

+

リンク先URL

※バナーのご用意がある場合は、そちらのご利用も可能です。

バナーのデータ容量は、50kbまでとなります。

300x250 必須



320x100 推奨



728x90 推奨



160x600 推奨



名称	拡張子	横幅	高さ	ファイルサイズ上限
バナー	png,gif,jpg	468 px	60 px	50 KB
スクエア	png,gif,jpg	250 px	250 px	50 KB
スクエア(小)	png,gif,jpg	200 px	200 px	50 KB
レクタングル(大)	png,gif,jpg	336 px	280 px	50 KB
ワイドスカイスクレイパー	png,gif,jpg	160 px	600 px	50 KB
ラージモバイルバナー	png,gif,jpg	320 px	50 px	50 KB

# エクスリード 動画広告

アウトストリーム動画

300px



動画素材のみ

インストリーム動画

アスペクト比 16



9

250px

動画素材+静止画バナー素材

300px



170px

80px

計250px

入稿規定項目	入稿規定内容 (アウトストリーム・インストリーム)
ファイル形式	MP4 (コーデック : H264/AAC)
ファイル容量	最大50MB
時間	最大30秒
アスペクト比&サイズ	16:9 : 最大 W1920xH1080px、最小 W640xH360px
フレームレート	-
ビットレート	最小2500kbps
音声	-
再生時の音声について	ON/OFFの選択可能
動画圧縮形式	-
配信形式	動画 ※アウトストリームはインバナー動画広告の配信になります。
動画+静止画バナー (アウトストリーム)	
静止画素材 ※動画+静止画バナー素材をご希望の方のみ	<ul style="list-style-type: none"> <li>・バナーサイズ : 300×250</li> <li>・静止画バナー画像 : 300×80</li> </ul> 画像素材形式 : png/jpg/gif 容量 : 100kbまで ※300×80の画像がない場合はテキスト入力も可能です。 <ul style="list-style-type: none"> <li>・再生開始前、終了後画像 (任意) : 300×170</li> </ul> ※再生開始前画像はクリック再生のときのみ設定可能です。 設定をしない場合は動画の開始コマになります。 ※再生終了後画像を設定しない場合は動画の最終コマで停止します。

# 広告表示イメージ

DIAMOND online

お知らせ 毎月更新! 無料会員なら人気の書籍・雑誌が読める

Search

注目のキーワード 梅雨 豊洲 加計学園

無料会員登録 | ログイン

HOME 政治・経済 国際 経営・戦略 社会 キャリア・スキル ライフ

チラシ・フライ… A4 片面カラー…	名刺(通常サイズ)… 通常サイズ 片面…	チラシ・フライ… A4 片面カラー…	チラシ・フライ… A4 片面カラー…	名刺(通常サイズ)… 通常サイズ 両面…	チラシ・フライ… A4 片面カラー…
¥1,512	¥972	¥864	¥756	¥1,080	¥2,160

PRESIDENT Online

9 爆笑できない太田光の「裏口入学問題」

10 名門・開成中が「専業主夫」を出題した理由

ランキング一覧 >

選択可能な職種は約220種類!

的確なターゲティング広告で御社サービス・ビジネスを成功へ導く!

— BtoB専用のターゲティング広告 —

**ExLead-DSP**

エクスリード

▶ 成功への近道! 無料トライアル実施中!

インフォメーション PR

「音を愉しむ」時計シチズンカンパノラのミニッツリピーターとは

東洋経済 ONLINE

お知らせ 東洋経済新報社: 新卒採用エントリーはこちら

3月21日 (火) | Tokyo Business Today | 四季報オンライン | STORE | セミナー | メルマガ登録

トップ ビジネス 政治・経済 マーケット キャリア・教育 ライフ 鉄道 検索

北越銀行

感情的な対立が続いているのはなぜなのか 石原氏が小池知事に「恨み節」を繰り返す理由 21

従業員約7000人のうち正社員はたった32人 冠婚葬祭業に蔓延する「個人請負」の深い闇 21

今の乱立状態では人口減に耐えきれない 銀行マンの運命を左右する「地銀再編」の大波 7

今あえて残業に社員が納得できる会社とは? 残業時間への「納得度」が高い会社トップ100 10

「米国シェールオイル増産で低迷」は本当か 原油相場の「下限」はいついたいのくらなのか 3

日本食ブームはインスタント食品でも有効? イタリアでも「カップ焼きそば」はウケるのか

今だけ! 東洋経済の月額プランが初月無料

アクセスランキング 1時間 24時間 週間 月間 いいね!

1 今あえて残業に社員が納得できる会社とは? 残業時間への「納得度」が高い会社トップ100

選択可能な職種は約220種類!

的確なターゲティング広告で御社サービス・ビジネスを成功へ導く!

— BtoB専用のターゲティング広告 —

**ExLead-DSP**

エクスリード

▶ 成功への近道! 無料トライアル実施中!

ランキング

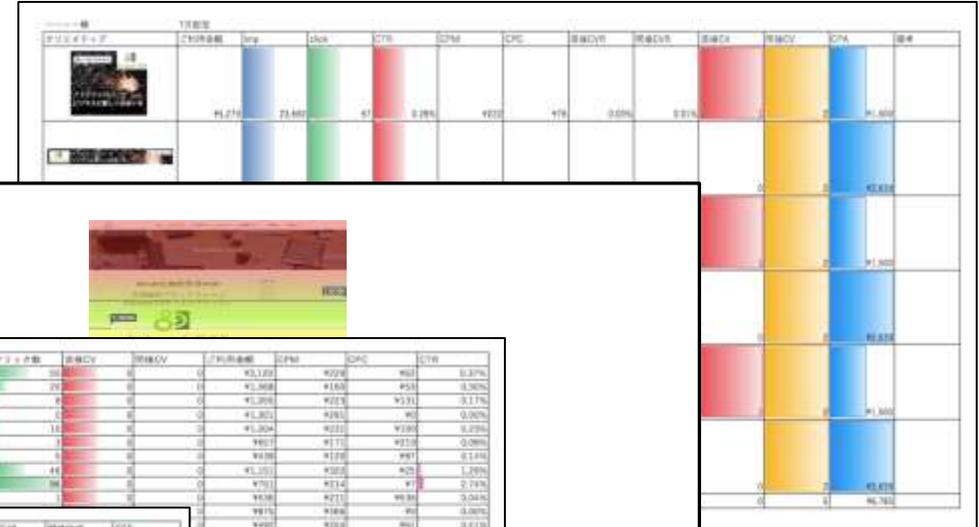
1時間 昨日 1週間 いいね!

1 ヤマト現場「18時過ぎは鬼の形相」、ホワイト改革は前途多難

# 配信結果のレポート

## 【主なレポート内容】

- ・月別の配信数値
- ・オーディエンス配信
- ・リターゲティング配信
- ・配信先サイト一覧
- ・クリエイティブレポート
- ・アクセス企業分析
- ・ヒートマップ



URL	インプレッション	クリック数	コンバージョン	CPA	CTR
1. shindai.jp	12,000	100	20	6,000	0.83%
2. example.com	8,000	150	30	2,667	1.88%
3. example.com	5,000	200	40	1,250	4.00%
4. example.com	3,000	100	20	1,500	3.33%



株式会社-----様

広告配信レポート BtoB向け配信システム エクスリード

掲載期間 2017/-/- ~ 2017/-/-

株式会社メイテンス  
東京都目黒区目黒三丁目12-4  
新館4F タウンプラザ3F  
TEL: 03-5314-9089

配信先	インプレッション	クリック数	コンバージョン	CPA	CTR
Example Site 1	1,000	50	10	1,000	5.0%
Example Site 2	2,000	100	20	1,000	5.0%
Example Site 3	3,000	150	30	1,000	5.0%
Example Site 4	4,000	200	40	1,000	5.0%
Example Site 5	5,000	250	50	1,000	5.0%
Example Site 6	6,000	300	60	1,000	5.0%
Example Site 7	7,000	350	70	1,000	5.0%
Example Site 8	8,000	400	80	1,000	5.0%
Example Site 9	9,000	450	90	1,000	5.0%
Example Site 10	10,000	500	100	1,000	5.0%
Total	537,400	21,800	4,360	123.03	4.08%

# ご利用料金

プラン名	ターゲティング	月額ご利用料金 (税抜)	掲載期間 及び実施期間	TOTAL金額 (税込)	レポート (月1回)	アクセス企業 分析	ヒート マップ	バナー制作	CPM (想定)	CPC (想定)	広告表示回数 (想定)	広告クリック (想定)	備考
スペシャル	<ul style="list-style-type: none"> <li>・業種</li> <li>・職種</li> <li>・企業名ターゲティング</li> <li>・工業団地 (SP配信)</li> <li>・リターゲティング</li> </ul>	50万円/月	1年間	660万円		○		150本	¥400	¥330	約 1,670 万回	約 21,500 回	<ul style="list-style-type: none"> <li>・バナー制作は既定のサービス本数を超えた場合1本あたり ¥3000の追加制作料金を頂きます。(既存バナーの部分修正含む)</li> <li>(例) 追加サイズ 4本 : 300×250、728×90、160×600、320×100 = ¥12,000 (税抜)</li> </ul>
			6ヶ月	330万円		○		60本			約 833 万回	約 11,000 回	
エクストラ		30万円/月	1年間	396万円		○		90本			約 950 万回	約 12,000 回	
			6ヶ月	198万円		○		36本			約 473 万回	約 6,000 回	
プレミアム		20万円/月	1年間	264万円		○		60本			約 600 万回	約 7,700 回	
			6ヶ月	132万円		○		24本			約 300 万回	約 3,600 回	
プロ	<ul style="list-style-type: none"> <li>・業種</li> <li>・職種</li> <li>・工業団地 (SP配信)</li> <li>・リターゲティング</li> </ul>	15万円/月	1年間	198万円	○	○	×	45本	約 430 万回	約 5,150 回			
			6ヶ月	99万円	○	○	×	18本	約 215 万回	約 2,600 回			
スタンダード	<ul style="list-style-type: none"> <li>・業種</li> <li>・職種</li> </ul>	10万円/月	1年間	132万円	○	×	×	24本	約 270 万回	約 3,000 回			
カスタム	<ul style="list-style-type: none"> <li>・リターゲティング</li> </ul>	20万円/月～	1ヶ月～	20万円～	○	×	×	3本～	—	—			
追加オプション	理系or文系大学ターゲティング (SP配信)	5万円/月	※契約のエクストリードと同期間	5.5万円/月	○	×	×	2本	—	—	—	—	<ul style="list-style-type: none"> <li>・スマートフォン専用の配信になります。</li> <li>※理系及び文系の配信を併せて実施する場合は配信費用は月あたり10万円になります。</li> </ul>
	BtoB企業名ターゲティング分析	10万円/月	※契約のエクストリードと同期間	11万円/月	○	×	×	-	—	—	—	—	<ul style="list-style-type: none"> <li>・プレミアムプラン以上の「企業名ターゲティング」を実施している企業様のみのおプションとなります。</li> </ul>

※初回ご契約時のみ、初期設定費用10万円が別途かかります。

# ご利用から掲載終了までの流れ



※3,4,5の流れに関して  
ご入稿のバナーのご用意がある場合は、完成  
原稿をそのままご入稿下さい。

# 無料トライアルのご案内

## ExLead（エクスリード） 職種・業種特化型ターゲティング広告

右記の4つをご送付いただくことで、無料トライアルを実施いたします。

配信数は、おおよそ30,000imp（約¥10,000相当）を実配信（配信期間は、2-3日程度）し、終了後に配信結果と結果を基にしたシミュレーションをご提出いたします。

### 1、膨大なデータとセグメント

AIをはじめ、位置情報データやIPアドレス、名刺データなどを利用した大量のデータ（数千万データ）を職業・業種、エリアに分けてセグメントを構築しているため、多種多様な配信が可能です。

### 2、鮮度の高いデータ

収集したデータは、毎月古くなったデータを削除し、新しいデータを追加しているため、配信対象のユーザーは、常に鮮度の高いアクティブな対象者となります。

### 3、決定権者へのアプローチが可能

収集先のデータ提供元も順次増やしております。様々な業種・職種を組み合わせ、御社商品・サービスの購入に関わる決定権者へのアプローチが充実しています。

### 1、対象エリア

全国、県単位で配信エリアが選定可能です。  
御社商圏エリアに絞って配信が可能です。

### 2、対象ターゲット

エクスリードで選定可能なターゲットをご選定ください。御社サービス、商品を購入する決定権者となるターゲットをご選定ください。

※ターゲット選定にご不明点があれば、お気軽にご相談ください。

### 3、バナー（300x250）

300x250（ヨコxタテ）のバナーを最低1つご入稿ください。  
ABテストもご希望であれば、2種類のバナーをご入稿ください。そちらも合わせて配信いたします。

※トライアル用のバナー1本の制作も無料サービスで実施しております。

### 4、リンク先

バナーのリンク先をご指定ください。

# 会社紹介

## 企業理念・ビジョン

お客様にとって本当に「必要なモノ・コト」を提供する  
良い商品をユーザーが利用できる「きっかけ」を作る

## 社名の由来

Make potential customers  
メイク ポテンシャル カスタマーズ

## BtoB企業専門のマーケティング支援会社

※「企業対企業間取引」のクライアント様専門のマーケティング支援企業です。

## 株式会社メイテンス

代表者：渡辺 一宜  
設立：2017年2月 東京都中野区  
事務所：東京都 中野区 中野3-30-12 中野ソレイユ 12F

## 加盟団体

一般社団法人 日本BtoB広告協会 正会員

### その他の会員企業

三菱電機、富士電機、日本精工、日本電気、オムロンマーケティング、パナソニック、  
堀場製作所、味の素、関西電力、岡村製作所、日刊工業新聞社、電通、東急エージェンシーなど

本件に関するお問い合わせについては以下にお願いいたします。  
ご不明点などございましたら、お気軽にご連絡ください。

**お問合せ先**

**sales@meitens.biz**

**Tel:03-5318-9654**